



ProdavAI: Революция в Голосовых Коммуникациях

Представляем ProdavAI — вашего надёжного партнёра в автоматизации бизнес-процессов. Мы создаём инновационные решения для голосовых коммуникаций, которые преобразуют взаимодействие с клиентами и оптимизируют затраты.



Обострение Проблемы: Упущенные Возможности

Потеря Клиентов

В среднем российский бизнес ежегодно теряет до **40% потенциальных клиентов** из-за неотвеченных звонков и низкой скорости обработки обращений.

Высокие Затраты

Стоимость найма, обучения и содержания одного оператора call-центра **без учёта затрат на ФОТ** может достигать **150,000-200,000 руб/год**.

Низкая Лояльность

67% клиентов выражают разочарование, если не получают оперативного ответа при первом контакте с компанией.

Текучка Кадров

В индустрии call-центров наблюдается аномально высокая текучесть кадров, доходящая до **80% в год**, что влечёт постоянные расходы на рекрутинг.

ProdavAI: Ваше Готовое Решение

Мы предлагаем принципиально новый подход к голосовым коммуникациям, который устраняет эти проблемы, делая ваш бизнес эффективнее и прибыльнее.



5 Готовых ИИ-Агентов

ProdavAI предоставляет 5 интеллектуальных голосовых ИИ-агентов, которые полноценно заменяют целый call-центр. **Никакого найма, обучения или простоев.**

Запуск за 1 День

Наши решения готовы к работе сразу. Вы можете запустить своих ИИ-агентов менее чем за 24 часа, начав получать выгоду без задержек.

Платформа ProdavAI: Обзор Интерфейса

ProdavAI — это не концепт, а полностью функционирующий продукт с интуитивно понятным и профессиональным веб-интерфейсом. Управление вашими ИИ-агентами просто как никогда.

Профессиональный Дизайн

Эстетичный и современный интерфейс, разработанный с учётом лучших практик UX/UI.

Интуитивное Управление

Легкая навигация по основным разделам платформы, доступные настройки для каждого агента.

Готовое Решение

Платформа полностью готова к масштабированию и интеграции в ваш бизнес.



Наши ИИ-Агенты в Действии: Агент Продаж

Наш ИИ-агент продаж — это виртуальный специалист, способный квалифицировать лиды, назначать встречи и закрывать сделки, значительно повышая конверсию.

Квалификация Лидов

Определяет потенциал клиента по **15+ критериям**, исключая нецелевые обращения.

Назначение Встреч

Интегрируется с вашим календарём, мгновенно бронируя время для менеджеров.

Обработка Возражений

ИИ обучен эффективно работать с **12 типами возражений**, сохраняя диалог продуктивным.

Передача Горячих Лидов

Моментально переводит самых заинтересованных клиентов на живого менеджера.



"Здравствуйте! Меня зовут Анна. У нас есть предложение, которое поможет увеличить ваши продажи на 30%. Удобно ли сейчас поговорить или лучше перезвонить завтра?"

ИИ-Агенты: Поддержка и E-commerce

Наши агенты поддержки и e-commerce обеспечивают безупречный клиентский сервис и эффективные продажи в розничном сегменте.

Агент Поддержки



- Мгновенно реагирует на обращения, снижая время ожидания.
- Обработывает широкий спектр запросов, от диагностики до оформления возвратов.
- Обучен эмпатии, способен успокоить недовольного клиента и найти решение.
- Пример: "Понимаю ваше расстройство. Скажите, когда вы приобрели товар и в чём проблема?"

Агент для E-commerce



- Предоставляет персонализированные консультации по товарам.
- Помогает покупателю выбрать оптимальный продукт, отвечая на все вопросы.
- Способствует увеличению среднего чека и лояльности клиентов.
- Пример: "Отличный бюджет! Исходя из ваших задач, рекомендую [модель]. Хотите оформить заказ?"

ИИ-Агенты: Запись и Напоминания

Оптимизируйте расписание и сократите количество пропущенных встреч с нашими агентами по записи и напоминаниям.



Агент Записи

Эффективно записывает клиентов на услуги, управляя сложными расписаниями.

"Добро пожаловать в салон 'Красота'! На какую услугу хотели бы записаться? У нас доступны [дата] в [время]."



Агент-Напоминатель

Автоматически напоминает о предстоящих встречах, снижая процент неявок.

"Добрый день! Это ProdavAI. Напоминаю о вашей записи завтра в 14:00. Подтверждаете визит?"



Технологическая Мощь и Аналитика

ProdayAI легко интегрируется в вашу существующую инфраструктуру, предоставляя глубокую аналитику для принятия обоснованных решений.

Бесшовная Интеграция



CRM Системы

amoCRM, Битрикс24 и другие.



Телефония

Asterisk, 3CX, облачные решения.



Мессенджеры

Telegram, WhatsApp, Max для омниканальной коммуникации.



Календари

Google Calendar, Outlook для автоматизации записи.

Глубокая Аналитика



- Дашборды с ключевыми метриками в реальном времени.
- Конверсия звонков по воронкам и эффективность каждого агента.
- Анализ частых вопросов, возражений и времени обработки обращений.
- Оценка качества обслуживания (NPS) и сбор обратной связи.

Бизнес-Модель и Рыночные Возможности

ProdavAI предлагает исключительную экономическую эффективность и обладает значительными конкурентными преимуществами на развивающемся рынке.

Экономическая Выгода

Зарплата + налоги	от 990Р/мес	65,000Р/мес
Рабочее место	0Р	15,000Р/мес
Обучение	0Р	30,000Р (единор.)

Клиент экономит **более 75,000Р в месяц** на каждом замещённом операторе. Окупаемость — с первого месяца использования.

Наши Конкурентные Преимущества

- **Готовность к Работе**
Запуск за 24 часа, а не месяцы разработки.
- **Русский Язык**
Специализированная разработка под российский рынок и менталитет.
- **Ценообразование**
В 10-15 раз доступнее зарубежных аналогов.
- **Комплексность**
5 готовых агентов вместо точечных решений.

Партёрские возможности

Мы открыты к сотрудничеству и приглашаем вас стать частью нашей истории успеха.

Предложение для Партнёров



- **Системные интеграторы:** Белая маркировка, комиссия 30%, совместный маркетинг.
- **Телекоммуникационные компании:** Интеграция в облачную телефонию, увеличение ARPU на 40-60%.
- **CRM-платформы:** Встроенный голосовой канал, дополнительная монетизация пользователей.

Мы готовы запустить пилотный проект с вашими клиентами уже на следующей неделе!

Инвестиционные Возможности



- **Цели привлечения:** Масштабирование команды, расширение функционала, маркетинг, выход на рынки СНГ (Казахстан, Украина).
- **Планы развития:** Добавление видео-агентов, мобильное приложение, интеграция с международными CRM.

У нас есть детальный бизнес-план и финансовая модель.